

# MEDAVITA

TRATAMIENTOS MEDAVITA

# DIAGNOSTIC DAY

TRATAMIENTOS MEDAVITA

# DIAGNOSTIC DAY

Asesoramiento tricológico en el salón



En el salón

## Objetivos

Incentivar la reventa de los tratamientos y atraer a la clientela gracias a un servicio de asesoramiento y diagnóstico tricológico personalizado efectuado por tricólogos expertos Medavita

## Destinatarios

Destinado a los salones que deseen ofrecer un servicio de asesoramiento exclusivo y potenciar el servicio de reventa

## Contenidos

- » Método de diagnóstico tricológico Medavita
- » Consejos de reventa
- » Formación al personal del salón

### **DURACIÓN:**

½ jornada en el salón

### **HORARIO:**

Dos franjas horarias disponibles:  
9.00 - 13.00 o 14.00 - 18.00

### **FORMATO:**

Asesoramiento y reventa en el salón

### **NÚMERO PARTICIPANTES (MÍN - MÁX):**

Se requiere la invitación a 18 - 25 clientes  
(cada diagnóstico dura alrededor de 15/20 minutos)

### **FORMADORES:**

1 asesor tricólogo Medavita

### **REQUISITOS:**

Disponibilidad de toda la gama de productos Medavita en el salón

### **MATERIALES NECESARIOS:**

Ninguno

### **MATERIALES INCLUIDOS:**

Material "Diagnostic Day"  
(cartel, tarjeta de invitación, ficha de citas)